

KAAT-BOTSCHAFTER*IN WERDEN!

Kaufmännische, Akademische und AT-Beschäftigte ansprechen und motivieren.



Kaufleute, Akademiker*innen oder AT-Beschäftigte für die IGBCE zu gewinnen erfordert gute Kommunikationskills. In die Gespräche mit Menschen zu gehen macht richtig Spaß, wenn du unser Handwerkszeug und ein paar wertvolle Tipps anwendest. Welche das sind, verraten wir dir in unserem KAAT-Ansprachetraining.



UNSER TRAINING FÜR **VERTRAUENSLEUTE DER IGBCE:**

- › Mit Leichtigkeit und Wertschätzung dein Gegenüber gewinnen
- › Überzeugend Zweifel zum Positiven wenden
- › Überzeugen im 5-Stufen-Prozess
- › Und was ist das Schneemann-Modell?

TEIL I

06.09.2024 | 13:30 Uhr - 07.09.2024 | 16:30 Uhr
im IntercityHotel Leipzig
ab 12:30 Uhr Mittagsimbiss

TEIL II

18.10.2024 | 13:30 - 19.10.2024 | 16:30 Uhr
im Mercure Hannover Mitte
ab 12:30 Uhr Mittagsimbiss

MELDE DICH AN

IGBCE Abteilung Betriebspolitik
kontakt@kaat.net