

KAAT-BOTSCHAFTER*IN WERDEN!

KAUFMÄNNISCHE, AKADEMISCHE UND AT-BESCHÄFTIGTE ANSPRECHEN & MOTIVIEREN.



Kaufleute, Akademiker*innen oder AT-Beschäftigte für die IGBCE zu gewinnen erfordert gute Kommunikationsskills. In die Gespräche mit Menschen zu gehen macht richtig Spaß, wenn du unser Handwerkszeug und ein paar wertvolle Tipps anwendest. Welche das sind, verraten wir dir in unserem KAAT-Ansprachetraining.



UNSER TRAINING FÜR **VERTRAUENSLEUTE DER IGBCE:**

Mit **Leichtigkeit & Wertschätzung** Dein Gegenüber gewinnen

Überzeugend **Zweifel zum Positiven** wenden

Service Selling im 5-Stufen-Prozess

Und was ist das **Schneemann-Modell?**



**KAAT.NET -
WISSEN, WAS
MEHR BRINGT!**

TEIL I

09.09.2022 ab 13:30 Uhr bis 10.09.2022, 16:00 Uhr
(Ab 12:30 Mittagsimbiss)

TEIL II

28.10.2022 ab 13:30 Uhr bis 29.10.2022, 16:00 Uhr
(Ab 12:30 Mittagsimbiss)

WO:

IGBCE Bildungszentrum Kagel-Möllenhorst

DIE KOSTEN ÜBERNIMMT DIE IGBCE.

MELDE DICH AN BEI:

Lyudmyla Volynets
IGBCE, Abt. Arbeits- und Betriebspolitik
Tel.: 0511 76 31 433
E-Mail: Lyudmyla.Volynets@igbce.de

KAAT.net

Für kaufmännische, akademische
und außertariflich Beschäftigte.

